加盟店に聞く

ベッセル
水野博允社長

大きな成長性に期待

煩雑な事務作業や手続 本部に任せられる利点

私がデイサービスのFCに加盟したのは、何よりも将来性のある成長市場に乗り出すチャンスを掴みたかったからです。私自身コンサルティング事業を通じ、これまで多くのFC事業本部を見てきましたが、今後、介護サービスのニーズ拡大は間違いありません。この分野で成功するならば今がチャンスと言えます。逆に言えば、介護ビジネスに魅力がなければ、この業界には参入していなかったでしょう。

デイサービス事業の起業といっても、もちろん容易ではありません。

たとえばデイサービスの指定を受けるには、事業所ごとに都道府県知事に申請する必要があります。と同時に、指定を受けるための要件がいくつかあります。

「法人格を有すること」、「人員配置基準を満たすこと」、「必要最低限以上の設備が整っていること」などです。

◆◆◆

指定申請の事前協議に必要な書類は、「通所介護事業企画・計画書」や「通所介護施設整備チェックリスト」、「土地及び建物の図面」、「地域密着型認知症通所介護事業所」、「現況の写真」、「土地謄本」などがあります。

申請だけでも煩雑な作業が必要ですが、そもそも立地の問題、人材確保の問題、稼働率向上のための運営の問題、人材育成の問題など、様々な課題があります。

FCに加盟すれば、そうしたノウハウを持っていなくても、開設、100%稼動が可能になります。